

Proyeksi hingga akhir tahun

Disusun 14 Oktober 2026 dari data yang ada: Search Console 28 hari terakhir untuk delapan klien, antrean artikel yang sudah terjadwal di WordPress, jadwal posting sosial yang berjalan, dan satu invoice yang terbukti (TSLaw, September 2026).

Yang perlu diputuskan lebih dulu: angka omzet bulanan klien selain TSLaw belum ada di catatan saya. Bagian omzet di slide 6 karena itu disusun sebagai skenario, bukan angka pasti. Kalau Anda kirim daftar fee per klien, angkanya bisa saya kunci dalam versi berikutnya.

Posisi sekarang

Delapan klien yang terukur, 28 hari terakhir (13 September–10 Oktober 2026):

Klien	Klik	Tayangan	Posisi	Perubahan klik
Kendangsari Hospital	2.472	340.966	7.1	-12.6%
Yasmanatura	648	5.573	4.8	+120.4%
Surabaya Skin Centre	648	51.432	7.8	-9.0%
StudioSoft	46	3.708	34.9	+31.4%
DAS Bengkel	42	1.204	7.2	-48.1%
The Skin Code Clinic	33	1.647	6.4	-32.7%
EveryBe	18	341	5.5	+80.0%
TSLaw	9	338	7.0	-25.0%
Total	3,916	405,209	—	-2,6%

BACAAN SINGKAT

- Tayangan turun 7,2% tetapi perbandingan klik terhadap tayangan membaik dari 0,92% ke 0,97%.
- Yasmanatura dan EveryBe naik paling kencang; DAS dan TSC turun paling dalam, keduanya berkaitan dengan pemulihan setelah masalah suntikan dan penyempitan jangkauan.
- SLaw dan SS membaik di posisi meski kliknya masih kecil, tanda perbaikan teknis mulai bekerja.

Kalau kita konsisten: apa yang dikerjakan sampai Desember

Jenis pekerjaan	Irama	Perkiraan jumlah
Artikel StudioSoft	1 artikel/hari sampai 26 Okt (12 artikel tersisa di antrean)	±12 artikel
Artikel TSC	1 artikel/hari (antrean 15–20 Okt, lalu menyesuaikan keputusan Bos)	±12 artikel
Perbaikan TSLaw	1 artikel/hari diperiksa & dirapikan (job harian)	±78 artikel
Posting sosial	FB, LinkedIn, Threads, IG berjalan otomatis tiap hari	±370 posting
Ulasan & profil bisnis	target 30–50 ulasan baru/bulan (TSC dulu)	±90–150 ulasan

Irama ini yang menentukan hasil. Satu artikel sehari yang berjalan tiga bulan lebih berdampak daripada dua puluh artikel dalam satu pekan lalu berhenti.

Proyeksi trafik sampai akhir tahun

Basis: 3,916 klik per 28 hari (setara ±4,196 klik per bulan) dari delapan klien terukur. Tiga skenario, asumsinya ditulis terbuka.

Skenario	Oktober	November	Desember	Total 3 bulan
Data tetap (tanpa perubahan) asumsi 0% per bulan	4.196	4.196	4.196	12.588
Realistis (+5%/bulan) asumsi 5% per bulan	4.196	4.406	4.626	13.228
Optimis (+15%/bulan) asumsi 15% per bulan	4.196	4.825	5.549	14.570

Skenario “realistis” mengasumsikan perbaikan yang sudah dipasang (pengindeksan, tautan internal, konsolidasi halaman, profil bisnis) bekerja seperti biasanya. Skenario “optimis” hanya tercapai kalau pekerjaan profil bisnis dan ulasan dijalankan penuh.

Yang paling menentukan kenaikan itu

Pengungkit	Kondisi sekarang	Kalau dijalankan
Ulasan profil bisnis	TSC 131 ulasan, pesaing seruko 858	Kueri “terdekat” yang sekarang nol klik mulai menghasilkan kunjungan
Pengindeksan	4 halaman TSC & SS belum dikenal Google	Halaman yang sudah ditulis akhirnya bisa ditemukan
Kerapian halaman	59 halaman klaster TSC, satu yang bekerja	Sinyal tidak lagi saling memecah, halaman kuat naik
Kebersihan situs	158 tautan tak terlihat & suntikan di 3 situs	Risiko turun, pemulihan DAS dan Kendangsari lebih cepat

Omzet: dasar dan skenario

Jumlah klien aktif hari ini **11 klien**. Yang terbukti dari catatan:

Klien	Per bulan	Sumber
TSLaw	Rp 3.000.000	invoice 104/INV/IX/2026. 1 Sep 2026 (Rp 3.000.000/bulan)
10 klien lain		belum ada angka di catatan saya — perlu Anda kirim

KALAU FEE RATA-RATA PER KLIEN

Fee rata-rata	Per bulan (11 klien)	Oktober–Desember
Rp 1.500.000	Rp 16.500.000	Rp 49.500.000
Rp 2.500.000	Rp 27.500.000	Rp 82.500.000
Rp 3.500.000	Rp 38.500.000	Rp 115.500.000

Tabel di atas **ilustrasi aritmatika, bukan data**: hasilnya berubah begitu angka fee sebenarnya dimasukkan. Tujuannya menunjukkan bentuk proyeksinya, bukan menebak penghasilan Anda.

Risiko yang bisa menggeser proyeksi

- **Pekerjaan berhenti di tengah.** Proyeksi realistis mengandaikan irama artikel dan perbaikan jalan terus; berhenti satu bulan menunda hasil sekitar satu kuartal.
- **Pemulihan DAS dan Kendangsari.** Keduanya masih membawa bekas suntikan; selama belum dibersihkan penuh, angka tayangannya sulit kembali.
- **Ulasan tidak jalan.** Pengungkit terbesar pada kueri lokal butuh keterlibatan staf klinik, bukan pekerjaan saya.
- **Musim akhir tahun.** Desember biasanya naik untuk layanan konsumen, tetapi turun untuk layanan bisnis seperti hukum dan agensi.

Yang perlu diputuskan

Hal	Keputusan
Angka fee per klien	kirim daftarnya, supaya omzet bisa dikunci
Irama artikel setelah 26 Oktober	dilanjut, dijeda, atau dikurangi
Ulasan profil bisnis TSC	siapa yang menjalankan: staf klinik atau pihak lain
Pembersihan sisa suntikan	DAS dan Kendangsari, butuh akses berkas

Kesimpulannya: dengan irama yang sekarang berjalan, trafik delapan klien terukur bergerak antara datar dan naik 15% per bulan. Omzet bergantung pada jumlah klien dan besaran fee, jadi bagian itu baru bisa disimpulkan setelah angkanya dikirim.